

■ **BASF**

**Ceduto il business delle vernici in polvere**



L'impianto BASF di Ludwigshafen

**BASF** Coatings ha annunciato di aver ceduto il proprio business relativo a vernici in polvere per Home Appliances, Heating e Pipe Coatings ad Arsonsisi, società del Gruppo Junghanns, con decorrenza 1 aprile 2009. La cessione comprende tecnologia, portafoglio clienti ed impianto di produzione di vernici in polvere situato a Verbania, in cui attualmente operano 63 collaboratori.

I clienti che attualmente acquistano il pacchetto completo (vernici in polvere + liquide) saranno, da qui in avanti, da ambedue le società.

**BASF** rafforzerà ulteriormente la propria presenza nel business delle vernici liquide per applicazioni industriali.

L'accordo con Arsonsisi non include le vernici in polvere dedicate al settore automobilistico ad uso privato ed industriale per case automobilistiche e autoveicoli. Il Gruppo continuerà, quindi, a servire i clienti di questo segmento fornendo tecnologia e soluzioni direttamente, avvalendosi di uno specifico accordo di tolling con Arsonsisi. Anche il business di vernici in polvere di Relius non risulta condizionato dal

presente accordo. "L'accordo con Arsonsisi rappresenta una tappa fondamentale nel processo di implementazione della nostra strategia nell'Industrial Coatings", afferma Juan Manini, responsabile del Post-Coatings Business di BASF. "La stretta partnership tecnologica e commerciale tra le due aziende, nei settori degli elettrodomestici e dei radiatori, sarà in grado di offrire ai clienti il miglior pacchetto di tecnologie e servizi disponibili sul mercato. BASF concentrerà il proprio impegno nel miglioramento delle tecnologie dedicate alle vernici liquide, mentre Arsonsisi contribuirà con il proprio ampio portafoglio di vernici in polvere. "L'acquisizione del business delle vernici in polvere è un grande passo nel nostro percorso di crescita ed espansione nel mercato europeo" dichiara Carlo Junghanns, CEO di Arsonsisi. "Integrando tecnologia e professionalità proprie di BASF al nostro know-how ci apriremo degli accessi a settori di mercato in cui ora non siamo presenti. Inoltre, aggiunge "la massa critica che deriva dalla somma tra il nostro business e quello appena acquisito ci permetterà di ottenere grandi economie di scala e l'ulteriore ottimizzazione delle nostre operazioni industriali".

■ **Watson - Marlow**  
**Acquisita Flexicon A/S**

Leader mondiale della produzione di pompe peristaltiche, **Watson-Marlow** ha acquisito il produttore danese di sistemi di riempimento aseptico peristaltici, Flexicon A/S, tramite la sua società capogruppo Spirax-Sarco Engineering. L'accordo da 141 milioni di corone danesi/18,9 milioni di euro consentirà a Watson-Marlow di accrescere la propria linea di prodotti e di rafforzare ulteriormente la propria posizione dominante nei settori farmaceutico e biotecnologico a livello mondiale.

Da 22 anni, Flexicon commercializza incapsulatrici e sistemi di riempimento aseptico, dotati di pompe peristaltiche, alle aziende dei campi farmaceutico e biotecnologico.

La gamma di prodotti dell'azienda va dalle unità per il riempimento manuale e i sistemi

semiautomatici a quelli automatici e macchine incapsulatrici e tappatrici. I sistemi completamente automatici vengono personalizzati per essere utilizzati con qualsiasi tipo di contenitore: fiale, bottiglie, provette e microprovette senza base di appoggio.



L'apparecchio Flexicon PF22

Watson-Marlow è il più grande produttore mondiale di pompe peristaltiche per processi biotecnologici e farmaceutici che offre la più vasta gamma di pompe, testine e tubi per utenti finali e produttori di apparecchiature originali. Le pompe Watson-Marlow migliorano la produttività, eliminano i tempi di inattività e richiedono una manutenzione minima. In quanto il fluido pompato non entra in contatto con la pompa stessa, ma solo con il tubo, le pompe sono particolarmente adatte per i processi farmaceutici e biotecnologici, in cui sono fondamentali la sterilità e un alto grado di precisione. L'accordo include anche l'acquisizione dell'azienda di distribuzione di Flexicon negli Stati Uniti, Flexicon America Inc.

# What

## ■ Atlas Copco Acquisizione nell'area compressori



Ronnie Leten

È di recente pubblicazione la notizia che **Atlas Copco** ha completato interamente l'acquisizione del business europeo di noleggio dei compressori Aggreko PLC, ampliando la divisione Specialty Rental.

La divisione acquisita è in grado di offrire un fatturato annuo di 9 milioni di euro.

Circa 200 compressori ed essiccatori andranno a completare la flotta di noleggio europea della multinazionale svedese.

“Questo business completa la nostra divisione Specialty Rental, poiché opera sugli stessi segmenti di mercato e applicazioni, ampliando così il nostro portafolio clienti in Europa,” riferisce Ronnie Leten, Business Area President, Atlas Copco Compressor Technique. “Questa acquisizione rappresenta un valido aiuto alla crescita del core business della divisione Specialty Rental, ossia il noleggio compressori oil-free.”

L'acquisizione della flotta viene fatta dalle diverse compagnie Atlas Copco in Europa. Aggreko PLC è leader mondiale per il noleggio di sistemi di controllo della temperatura e di generatori di corrente elettrica e nel fornire soluzioni che migliorano la produttività industriale. La gamma di prodotti e servizi comprende sistemi per la compressione e il trattamento di aria e gas, gruppi elettrogeni, attrezzature per l'industria edile e mineraria, apparecchi e sistemi di montaggio industriali e relativi servizi di noleggio e aftermarket. In stretta collaborazione con i clienti e i partner commerciali e forte di un'esperienza maturata in oltre 135 anni di attività, la società punta sull'innovazione per garantire una maggiore produttività. Con sede a Stoccolma, in Svezia, il gruppo vanta una presenza mondiale in oltre 160 mercati.



## ■ Pepperl+Fuchs Nuova unità produttiva in Vietnam

Da febbraio un nuovo stabilimento **Pepperl+Fuchs** è entrato in funzione in Vietnam. In 15 mesi, dalla costituzione della filiale alla realizzazione dell'edificio, si è iniziato a produrre. La struttura di circa 10.000 metri quadrati ripartiti su quattro piani è stata realizzata e resa funzionante a tempo di record. A pieno regime l'unità produttiva potrà impiegare più di 600 dipendenti. Lo stabilimento è ubicato nell'area industriale di Saigon a solo 4 Km dal centro direzionale e usufruisce di moderne infrastrutture disponibili in zona quali aeroporti e porti internazionali, reti di telecomunicazioni, centrali elettriche e altre facilities necessarie per sostenere il funzionamento di impianti ad alta tecnologia. Si tratta di

una conferma della volontà del Gruppo di continuare a investire in risorse umane e infrastrutture come aveva già anticipato il CEO di Pepperl+Fuchs, Gunther Kegel, intervenendo davanti agli esponenti della grande ingegneria italiana, lo scorso ottobre al convegno sulla automazione di processo in Italia tenutosi presso Hotel Villa Torretta a Sesto S. Giovanni. La scelta del Vietnam come terza sede produttiva del Gruppo tedesco è la conseguenza delle favorevoli condizioni create nel paese per l'ingresso di capitali stranieri che nel 2008



L'unità produttiva di Pepperl+Fuchs in Vietnam

hanno raggiunto la considerevole cifra di 60 miliardi di dollari. Altro fattore non trascurabile è che più del 60% degli 85 milioni di abitanti ha un'età inferiore ai trent'anni e che il tasso di alfabetizzazione è superiore al 90%.

## ■ VICTREX PLC Vinto il President Award RoSPA

Produttore leader di polimeri ad elevate prestazioni fra cui il polimero VICTREX PEEK, i rivestimenti VICOTE e i film APTIV, **Victrex plc** ha vinto il President Award della Royal Society for the Prevention of Accidents (RoSPA), per la terza volta consecutiva.

Lo schema dei premi RoSPA vanta un lungo corso, oltre cinquant'anni, nonché il massimo rispetto nell'ambito dei premi aziendali in

Gran Bretagna e, per tutto questo, è uno dei più prestigiosi. Viene riconosciuto solo alle società che mettono in atto dei sistemi completi a livello di tutela della salute e della sicurezza e sono in grado di dimostrare elevati livelli di prestazioni in tal senso per un periodo di oltre dieci anni. "La Victrex è molto onorata di ricevere questo premio dalla RoSPA, crediamo che le performance di salute e sicurezza siano del tutto compatibili con una buona gestione dell'attività. Anche i nostri clienti ci chiedono standard sempre più elevati in questo senso, quindi l'essere in grado di dimostrare le nostre credenziali tramite questi premi RoSPA è molto importante per noi che operiamo in un contesto sempre più competitivo," ha affermato Tim Walker, Production and Technical Director alla Victrex. "La direzione generale è costantemente e completamente impegnata nell'assicurare che i sistemi di gestione per gli addetti in tema di salute e sicurezza siano in linea con le migliori pratiche a livello globale così come è sempre focalizzata nel cercare di migliorare sia questa e qualsiasi altra area della

nostra attività". "Questo premio va inteso come un riconoscimento a tutti gli addetti del team VICTREX, ha proseguito Walker. "Infatti, solo tramite il loro continuo impegno nell'implementare sistemi efficaci siamo in grado di assicurare livelli così elevati di prevenzione."

La Victrex ha vinto questo premio per la terza volta come riconoscimento della vittoria di un Gold Achievement Award su un periodo di 12 anni consecutivi.

Questo premio segna l'incessante impegno della Victrex in tale ambito e in tutti quelli collegati, e rappresenta anche un riconoscimento per l'impegno continuo nel motivare i propri addetti e creare una giusta consapevolezza verso tali aspetti nel luogo di lavoro. Il premio RoSPA ultimamente si è rivolto alle società sottolineando l'urgenza dei temi legati alla sicurezza anche durante la recessione, mettendo in guardia rispetto al pericolo di sottovalutare l'importanza di una attività di questo genere, considerandola accessoria anziché essenziale sia a livello sociale che economico. "



Dr. Hans Langer fondatore e AD di EOS

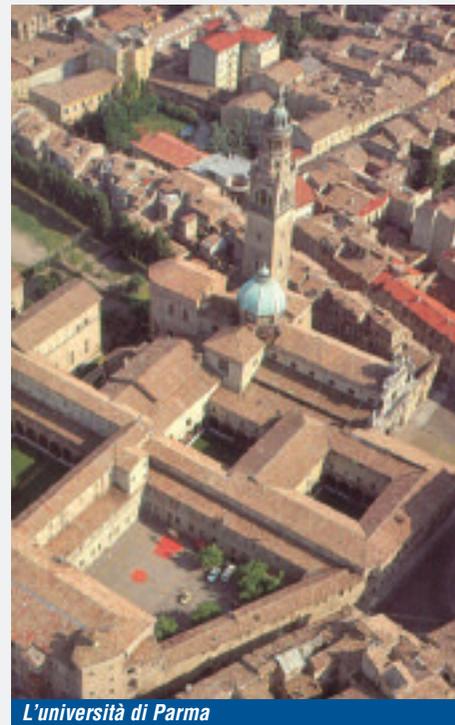
# What Where

## ■ Henkel In cattedra all'Università di Parma

**Henkel Italia**, il gruppo SPRInT e l'Ordine degli Ingegneri della Provincia di Parma hanno unito le loro competenze in un workshop organizzato presso il Centro S. Elisabetta – Campus Universitario di Parma lo scorso 16 aprile 2009 dal titolo "L'impiego di adesivi strutturali e sistemi di bloccaggio nella progettazione meccanica". Il gruppo di ricerca SPRInT (Sviluppo, Progettazione, Ricerca, Innovazione Tecnologica), all'interno della facoltà di ingegneria e coinvolto nell'iniziativa, è formato da ingegneri meccanici professionisti, ricercatori e docenti universitari che si propongono come partner delle aziende offrendo le più innovative competenze e tecnologie per la progettazione e lo sviluppo prodotto. Questo incontro è nato dalla volontà di presentare i prodotti disponi-

bili sul mercato e le metodologie di progettazione e realizzazione di giunzioni incollate strutturali e di sistemi di bloccaggio in ambito meccanico.

Durante il workshop, durato l'intera giornata, è stata approfondita la potenzialità di questi sistemi, sia attraverso l'intervento degli esperti e dei ricercatori Loctite, sia dei docenti dell'Università di Parma; inoltre sono state illustrate case history di alcune aziende del territorio e sono state presentate le tecnologie e i prodotti in funzione del tipo di applicazione. L'incontro era rivolto a periti, ingegneri e tecnici di industrie meccaniche, ma anche a ricercatori e studenti universitari che hanno potuto approfondire le potenzialità di utilizzo degli adesivi strutturali e dei sistemi di bloccaggio.



L'università di Parma

## ■ Dow Chemical Company Acquisita Rohm and Haas

**The Dow Chemical Company** ha annunciato il completamento dell'acquisizione di Rohm and Haas. Questa operazione rappresenta un passo importante nella strategia Dow volta al rafforzamento del proprio portfolio di prodotti performance e specialty allo scopo di ottenere una crescita più costante della redditività.

A seguito dell'acquisizione, le tecnologie all'avanguardia, l'estesa presenza geografica e le consolidate reti commerciali delle due organizzazioni creeranno un portfolio

di business diversificato da 14 miliardi di dollari che sarà denominato Dow Advanced Materials. Tale divisione punta a raggiungere opportunità di crescita per un valore di 3 miliardi di dollari oltre a sinergie sui costi per 1,3 miliardi di dollari l'anno. "Il completamento di questa transazione rafforza la posizione Dow attraverso la trasformazione del nostro portfolio di business - ha affermato il chairman e CEO di Dow, Andrew N. Liveris -. La nostra priorità è assicurare un'efficace integrazione di Rohm and Haas che massimizzi le sinergie e le opportunità offerte da questa transazione". Rohm and Haas è l'elemento chiave della nuova divisione Dow Advanced Materials. Pierre Brondeau è stato nominato presidente e CEO di questa divisione che comprende Coatings, Building and Construction, Specialty Materials, Adhesives and Functional Polymers e Electronic Materials.

La nuova divisione Dow Advanced Materials è ora focalizzata ad apportare significative sinergie di costi e ricavi: sulla base



Andrew Liveris

delle valutazioni effettuate dal luglio 2008, Dow ha aumentato le proprie stime di sinergie annue sui costi a 1,3 miliardi di dollari grazie a risparmi aggiuntivi previsti nelle aree degli acquisti congiunti e dei servizi centralizzati di business.

Inoltre il gruppo prevede di utilizzare i punti di forza di Rohm and Haas e guidare la crescita della nuova società nata dall'integrazione: la divisione Dow Advanced Materials offrirà una presenza geografica più estesa, reti commerciali consolidate e tecnologie complementari.

Infine, la nuova società avrà uno dei più ampi programmi di ricerca e sviluppo nel settore chimico.



Un impianto Dow

## ■ Fast Un corso sulle bioenergie

Dal 12 al 14 maggio 2009 Fast organizza a Milano la prima edizione del corso "Lo sviluppo delle bioenergie: vantaggi ambientali ed economici". Le biomasse sono una fonte di "energia pulita" su cui l'Unione europea ha scelto di investire riconoscendo loro un ruolo sempre più strategico per contribuire in modo significativo al conseguimento dell'obiettivo comunitario di produrre, entro il 2020, il 20% dell'energia da fonti rinnovabili. L'utilizzo dei biocombustibili consente di ridurre la dipendenza dai combustibili fossili, quindi di contribuire alla riduzione dell'effetto serra; inoltre permette un recupero sostenibile di diverse risorse derivanti da attività produttive con un conseguente van-

taggio economico e sociale. I biocombustibili infatti derivano da prodotti, rifiuti e residui dell'agricoltura, della silvicoltura, della zootecnia, dell'industria, nonché da culture energetiche.

Il corso è articolato in tre moduli, ciascuno dei quali dedicato ad un tema specifico: biomasse legnose, biogas, biocombustibili liquidi. Nell'ambito del corso verranno illustrati ai partecipanti specifici software gestionali, elaborati da ITABIA e dal CRPA



(Centro Ricerche Produzioni Animali), utili a valutare tecnicamente ed economicamente la realizzazione di impianti di conversione energetica delle biomasse in relazione alle principali filiere trattate nel corso.

# What Where

## ■ Emerson Network Power Nominato il Chief Technology Officer



Victor Lee

**Emerson Network Power**, divisione di Emerson e leader mondiale nel campo della Business Critical Continuity, ha scelto Victor Lee come Chief Technology Officer. Nel suo incarico, Lee guiderà il processo di innovazione in tutti i 12 centri di competenza della società e, contribuirà nell'ottimizzare l'organizzazione e l'attenzione verso le aree di ricerca e sviluppo, affrontando la sfida della continuità negli ambienti più critici come datacenter, telecomunicazioni, energie alternative, integrazione di sistemi e conversione di potenza.

Lee ha sottolineato che questa attenzione sarà fondamentale in un clima economico difficile nel quale ogni minuto di inattività potrebbe avere conseguenze su larga scala. Queste condizioni hanno portato nuova enfasi sulla business continuity e una domanda crescente di tecnologie e soluzioni per l'efficienza energetica. Inoltre, i dirigenti che autorizzano investimenti tecnologici strategici devono enfatizzare i concetti di affidabilità e flessibilità dei prodotti con i loro fornitori. Secondo Lee, i prodotti e le soluzioni di Emerson Network Power risponderanno a queste esigenze e, allo

tempo stesso, rafforzeranno il grande impegno per l'innovazione che caratterizza l'azienda. "Come leader tecnologico internazionale, Emerson Network Power deve accettare sempre nuove sfide con se stessa e con il mercato, per sviluppare tecnologie innovative che semplifichino la vita dei nostri clienti e rendano più competitive le loro aziende," ha aggiunto Lee. "Mi dedicherò a

mantenere vivo il nostro impegno per vincere le sfide della business continuity attraverso approcci innovativi alle soluzioni tradizionali, unitamente a una maggiore attenzione alle tecnologie eco-compatibili delle energie alternative. Mi aspetto una collaborazione di lungo respiro fra la direzione aziendale e i nostri team di innovatori, per anticipare i problemi che dovremo affrontare in futuro".